

RELACIONES CON PROFESIONALES SANITARIOS: EL SEGURO DE VIDA QUE PROPORCIONA UN SISTEMA DE COMPLIANCE

Descripción



RELACIONES CON PROFESIONALES SANITARIOS: EL SEGURO DE VIDA QUE PROPORCIONA UN SISTEMA DE COMPLIANCE

OBJETIVO DEL CURSO:

Dentro del sector de los medicamentos de prescripción, están muy claras las reglas del juego de lo que se puede hacer y no para su promoción y cómo relacionarse con los profesionales sanitarios, aunando la legislación vigente con las normas de los códigos éticos. En algunos departamentos, en muchos casos las áreas comerciales, esto se percibe como un freno al negocio, cuando no es así, sino que, lo que aparentemente es una limitación, puede convertirse en una ventaja competitiva para la empresa, tener a salvo a sus cuadros de mando y librarla de riesgos reputacionales y económicos.

En este curso vamos a cubrir los motivos de porqué implantar un sistema de *compliance*, cómo hacerlo y numerosos casos prácticos de cómo un buen sistema es un seguro para la empresa y de cómo no lo es cuando no se tiene o no se aplica correctamente.

A QUIÉN VA DIRIGIDO:

Profesionales de la industria farmacéutica relacionados con el área de promoción de medicamentos, como las áreas de *compliance*, *regulatory* y, muy especialmente, las áreas comerciales de marketing o ventas, así como los cuadros directivos de las empresas, por las implicaciones legales del incumplimiento de normas en estos equipos.

COORDINADO POR:

JOSÉ LUIS NÚÑEZ RECUERO. Vocal de comunicación. AEFI

PONENTES:

MÓNICA MARTÍNEZ. Compliance officer, Johnson & Johnson medical.

JOSÉ ZAMARRIEGO. Director de la Unidad de Supervisión Deontológica. Farmaindustria.

PROGRAMA DEL CURSO

Lunes, 13 de febrero de 2023

16:00 - 16:05 RECEPCIÓN Y PRESENTACIÓN DEL CURSO. José Luis Núñez.

16:05 - 17:00 BASES LEGALES E IMPLICACIONES DE LA FALTA DE COMPLIANCE. Mónica Martínez.

17:00 - 18:00 CÓMO IMPLANTAR UN SISTEMA DE GESTIÓN DE COMPLIANCE EFICAZ. Mónica Martínez.

18:00 - 19:00 CASOS PRÁCTICOS DE IMPLICACIONES DE FALTA DE UN SISTEMA DE COMPLIANCE. Jose Zamarriego.

19:00 - 20:00 CASOS PRACTICOS DE ÉXITO GRACIAS A UN SISTEMA DE COMPLIANCE. José Zamarriego.

PLAZAS

No limitadas.

Se reserva el derecho de suspensión si no se llega al mínimo de alumnos.

CANCELACIONES

En caso de cancelación recibida 72 horas antes de la celebración del curso, se devolverá el 100% de los derechos de inscripción. Las cancelaciones recibidas con posterioridad no tendrán derecho a devolución, aunque sí a la transferencia de derechos a otra persona de la misma organización, siempre que fuera comunicada en fecha anterior al propio inicio del curso y aplicando la tarifa que le corresponda según su situación de socio o no socio. Las cancelaciones deben comunicarse por escrito a:

secretaria.centro@aefi.org

FECHA Y HORA

13 de febrero de 2023

De 16:00 a 20:00 horas lectivas

LUGAR

Online. Plataforma Zoom.

PRECIO

150€ socios y entidades con acuerdo

250€ No socios

Inscripción múltiple 15% descuento. A partir de 3 inscripciones de la misma empresa (mismo CIF) en el mismo curso.

PDF DEL PROGRAMA

BECAS Y AYUDAS

Se concederán dos becas en cursos no subvencionados para socios de AEFI con un mínimo de antigüedad de un año.

Socios desempleados (solo cursos *online*): gratuito, previa presentación en el momento de la inscripción del justificante del SEPE. Consulte [AQUÍ](#) las condiciones

CERTIFICADO

El certificado de asistencia se expedirá a los alumnos que hayan asistido como mínimo al 75% de la duración del curso.

Hazte socio de AEFI y benefíciate de todas las ventajas y descuentos para nuestros asociados.

[Haz clic aquí para
más información](#)

FORMA DE PAGO:

Transferencia bancaria a c/c AEFI

ES37 0049 2862 6126 1456 9715

Envía el comprobante de pago a **secretaria.centro@aefi.org**

PROTECCIÓN DE DATOS

Tiene disponible la política de protección de datos en el siguiente [ENLACE](#)